

# Microsoft Dynamics 365 Business Central

Eine smarte, vernetzte Plattform für  
modernes Unternehmenswachstum



# Warum KMUs ein modernes, KI-gestütztes ERP benötigen

Herkömmliche ERP-Lösungen (Enterprise Resource Planning) für kleine Unternehmen hemmen das Wachstum und machen es schwierig, sich an Umbrüche und Veränderungen anzupassen. Laut einer IDC-Studie haben 64 % der Mitarbeiter Probleme mit nicht miteinander vernetzten Tools, während sich 89 % erfüllter fühlen, wenn sie KI-gestützte Lösungen verwenden, die es ihnen ermöglichen, sich auf sinnvolle Aufgaben zu konzentrieren.\* Für KMUs, die wettbewerbsfähig bleiben wollen, ist ein modernes, KI-gestütztes ERP unerlässlich für Wachstum und Widerstandsfähigkeit in einem schnelllebigen Geschäftsumfeld.

Quelle: \* IDC, „Future of Work Trends for 2023“, 2023.





# Was ist Dynamics 365 Business Central?

Dynamics 365 Business Central ist eine umfassende, KI-gestützte, Cloud-basierte Business-Management-Lösung, die KMUs dabei hilft, ihre Geschäftsabläufe zu transformieren, indem sie Finanz-, Vertriebs-, Service- und operative Betriebsteams in einer einzigen, einfach zu bedienenden Anwendung zusammenführt.

Die Lösung ist mit KI der nächsten Generation ausgerüstet, nutzt die Leistungsfähigkeit von Copilot und arbeitet nahtlos mit Microsoft 365 zusammen, um die Zusammenarbeit zu verbessern, die Produktivität der Mitarbeiter zu steigern und bessere Geschäftsergebnisse zu erzielen. Die Lösung kann auch in die Microsoft Power Platform integriert werden, um die Produktivität und Effizienz von Unternehmen zu steigern. Sie bietet eine Reihe von Tools, mit denen Sie Daten analysieren, Lösungen erstellen, Prozesse automatisieren und virtuelle Agenten erstellen können.

# Copilot und KI-Funktionen in Business Central

Copilot umfasst eine ständig wachsende Reihe von Funktionen, die Benutzern in verschiedenen Rollen und Aufgaben helfen und KMUs in die Lage versetzen, smarter zu arbeiten, Zeit zu sparen und den Erfolg in jedem Bereich ihres Unternehmens zu steigern.



## Optimierung des Finanzmanagements

Die Integration von Copilot, KI und Microsoft 365 vereinfacht Finanzprozesse und ermöglicht es Kunden, fundierte Entscheidungen zu treffen und ihre Finanzen im Griff zu behalten, indem sie ihnen hilft:

- Monats- und Jahresendabschlüsse schneller fertigzustellen;
- Budgets zu überwachen, Anlagevermögen nachzuverfolgen und den Cashflow zu managen;
- Leistungskennzahlen in Echtzeit zu erhalten und Prognosen zu verbessern;
- Compliance und Security in allen Tochtergesellschaften zu gewährleisten.



## Steigern Sie die Produktivität mit fundierten Dateneinblicken

Die intuitiven Datenfunktionen von Copilot helfen Teams dabei, smarter zu arbeiten, damit sie:

- Geschäftsdaten in natürlicher Sprache mit Copilot Chat abrufen können;
- Schritt-für-Schritt-Anleitungen und Erklärungen zu jeder Aufgabe erhalten;
- Einblicke in Echtzeit erhalten, um schnell datengestützte Entscheidungen zu treffen.



## Verbesserung der betrieblichen Effizienz

Kunden können operative Abläufe optimieren und Zeit sparen, indem sie wiederkehrende Aufgaben automatisieren und:

- Workflows automatisieren und manuellen Aufwand reduzieren;
- Transparenz gewinnen, durch KI-generierte Inhalte, die überprüft und bearbeitet werden können;
- die Zusammenarbeit durch nahtlose Integration in die Microsoft 365-Apps verbessern.



## Die Lieferkettenoptimierung vorantreiben

Business Centrals KI-gestützte Tools optimieren das Lieferkettenmanagement und helfen Teams:

- den Bestand effizient zu verwalten und pünktliche Lieferungen sicherzustellen;
- die Bedarfsprognose zu nutzen, um optimale Lagerbestände zu halten;
- die Beschaffung zu optimieren und die Zusammenarbeit mit Lieferanten zu verbessern.



## Den Vertrieb und die Kundenbindung stärken

Die Lösung bietet zudem herausragende Kundenerlebnisse und hilft KMUs:

- Angebote, Bestellungen und Rechnungen mühelos zu erstellen;
- Kunden- und Lieferanteninformationen direkt aus ihrem Posteingang abzurufen;
- Ihre flexible Preisgestaltung und Rabatte zu verwalten, um Kundenanforderungen zu erfüllen.



## Projekt- und Service-Management vereinfachen

Intelligente Tools halten Projekte und Services auf Kurs, sodass Teams:

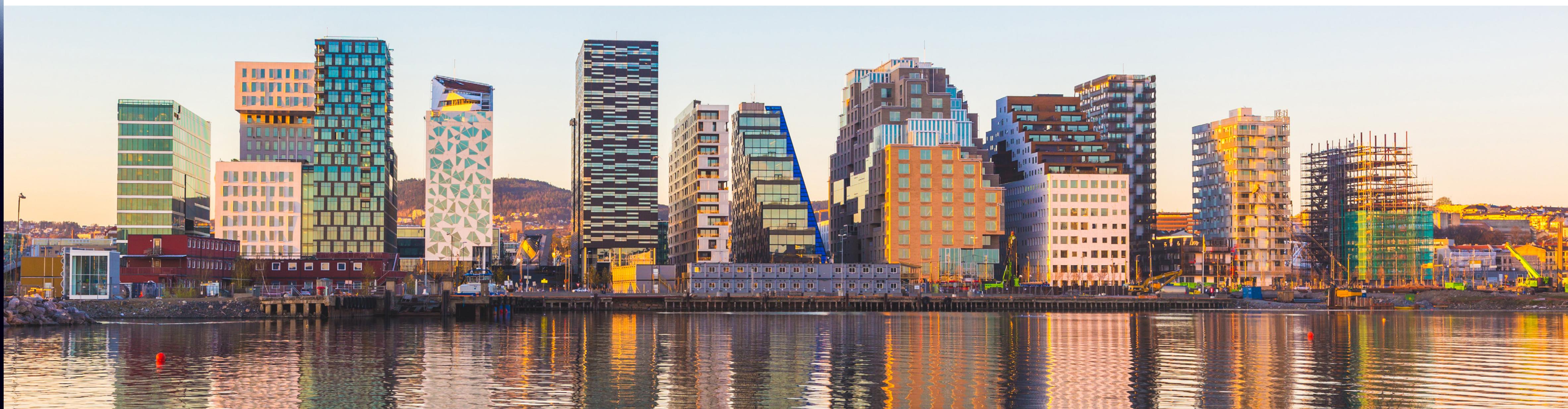
- Projekte mit Echtzeit-Einblicken planen, nachverfolgen und verwalten können;
- Ressourcen effizient zuweisen und die Projektprofitabilität überwachen können;
- Serviceabläufe mit Tools für die Disposition, Verträge und Garantien optimieren können.



## Nachhaltigkeitsziele erreichen

Unternehmen können ihren ökologischen Fußabdruck überwachen und steuern, indem sie verschiedene Treibhausgas-(THG-)Emissionen nachverfolgen, um ESG-Vorgaben erfolgreich zu erfüllen, indem sie:

- Nachhaltigkeitseinträge mit Nachhaltigkeitsjournals erfassen;
- Nachhaltigkeitszertifikate als Instrument zur Validierung der Maßnahmen nutzen;
- Eingangsrechnungen und Bestellungen verwenden, um Emissionen zu erfassen und nachzuverfolgen.



# Die Business Central Chance

Als Microsoft-Partner ist dies eine echte Chance, die größten ERP-Herausforderungen Ihrer Kunden zu lösen und sie jetzt und beim Wachstum in einer neuen Ära der KI mit der branchenführenden Zuverlässigkeit, Skalierbarkeit und Performance der Microsoft Cloud zu unterstützen.

- Steigern Sie die Umsatzchancen.
- Profitieren Sie von einer schneller Bereitstellung und kurzen Vertriebszyklen.
- Implementieren Sie skalierbare Lösungen für wachsende Kunden.
- Vereinfachen Sie die Anpassung und Integration.
- Richten Sie Ihre Kunden an ihren KI-Transformationszielen aus.

# Warum eine Partnerschaft mit Arrow?

Unsere Expertenteams können Ihnen helfen, Microsofts komplexes und ständig wachsendes Portfolio mit einer Vielzahl an Ressourcen, zertifizierten Schulungen und Value-Added-Services zu navigieren.

Lassen Sie uns Ihnen dabei helfen, der bevorzugte Experte zu werden, den Ihre Kunden brauchen, sodass Sie Gespräche über Business Central führen und eine unverbindliche Bedarfsanalyse durchführen können, um ihnen zu helfen, ihre Anforderungen zu verstehen und festzustellen, ob die Lösung zu ihrem Unternehmen passt.

Nehmen Sie Kontakt mit einem Arrow-Ansprechpartner auf, um mehr zu erfahren.

[Erfahren Sie mehr](#)

[Kontaktieren Sie uns](#)





# Microsoft Dynamics 365 Business Central

